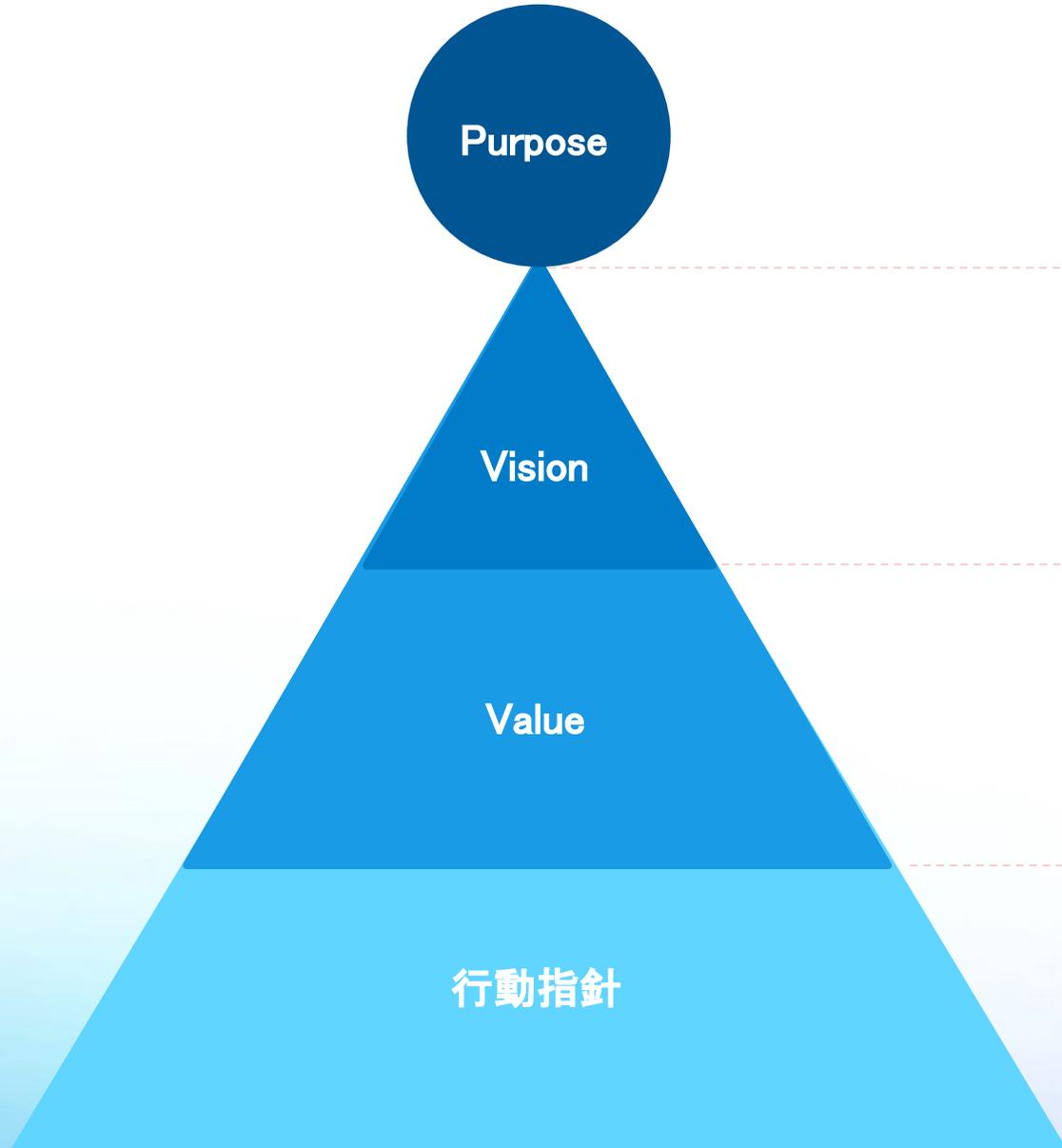


# クイック・ネットワーク株式会社 2027年新卒採用のご案内





Drive the future

グローバルプラットフォームの創造

Win Win Win

クイックスタイル

## Purpose

# Drive the future

未来を加速させる

来るべき未来を自分たちの手で早める

## Vision

日本発の  
グローバルプラットフォーム  
を創造する

## Value

**Win**

×

**Win**

×

**Win**

顧客に  
感動を提供する

社会を  
前進させる

全社員の物心両面の  
幸福実現を目指す

## Vision実現に向けたFirstセグメント

# 中古車流通の EC化

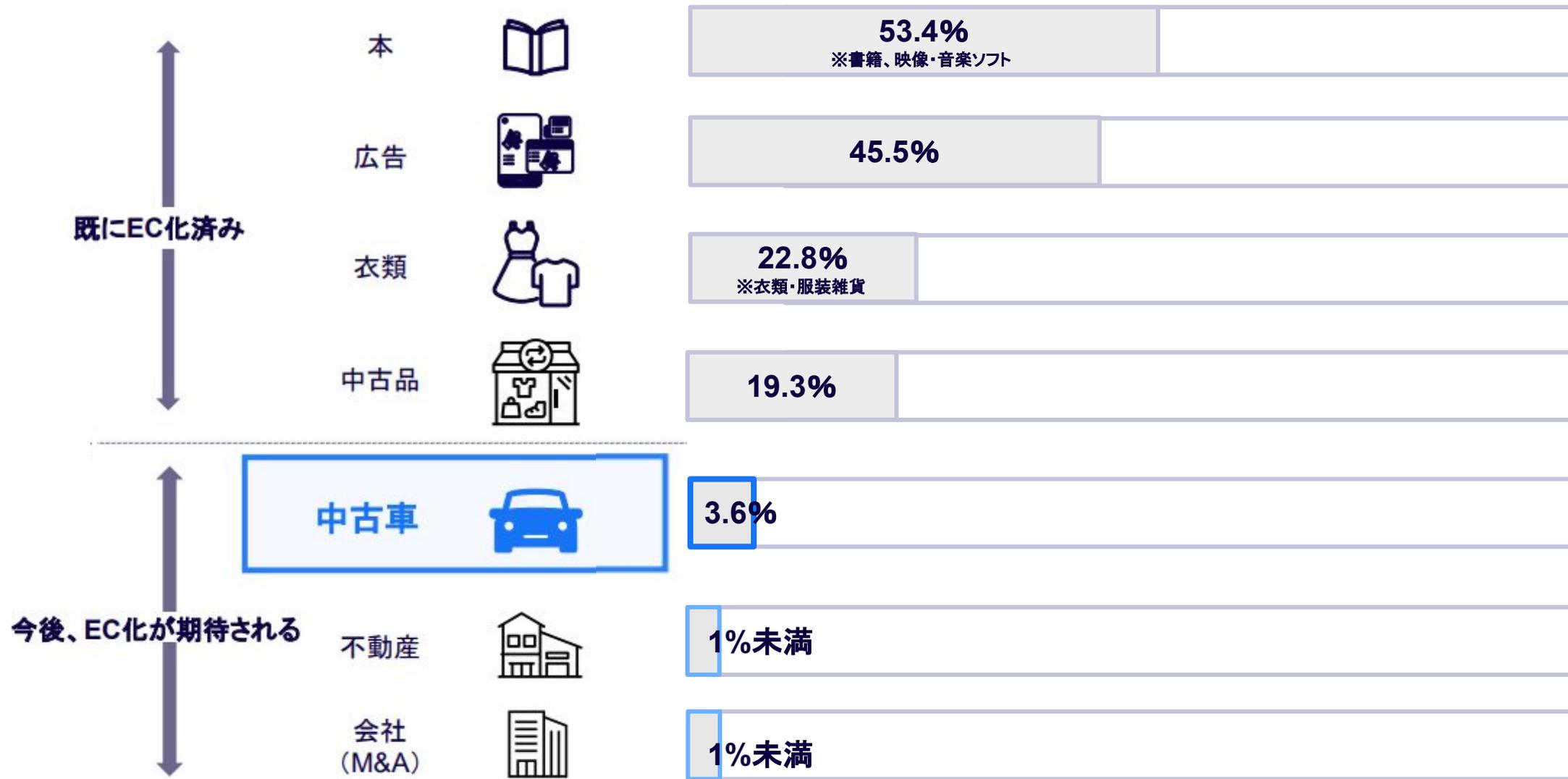
Amazonが書籍から徐々に事業を拡大したように、  
当社は「中古車」市場をまず開拓すべきセグメントと設定

背景「Used In Japan」の車が世界的に価値がある(詳細は説明会にて！)

## 中古車流通において、新たなEC化を起こす



## 中古車流通において、新たなEC化を起こす



## 中古車流通 DX

1.

C to B プラットフォーム



SellCa

中古車オークション 領域  
のプラットフォーム

2.

B to B マーケットプレイス

Quick × Quick  
919919.jp

クルマ販売業者の在庫を  
共通化するプラットフォーム

3.

バーティカル SaaS

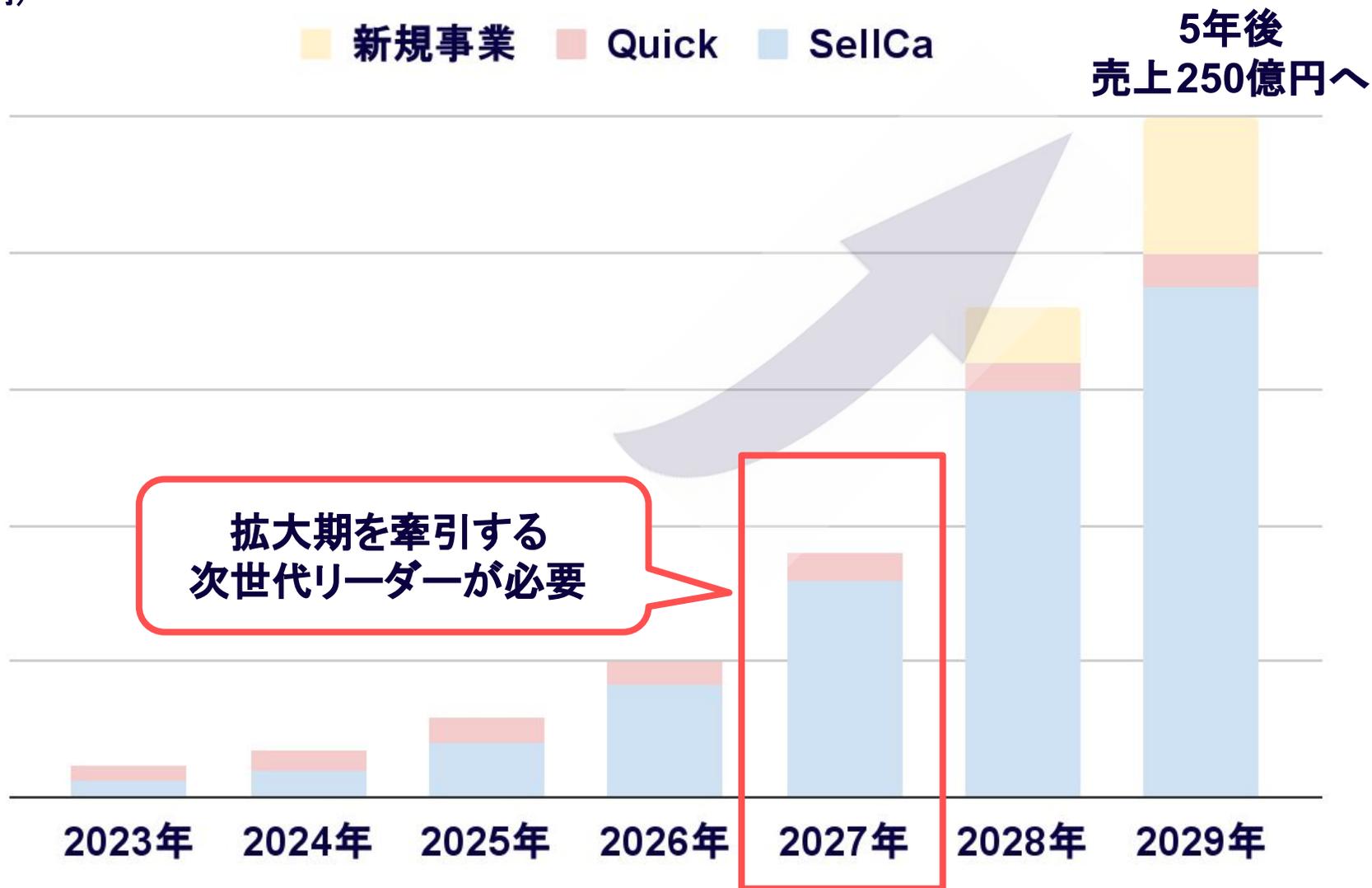
Quick × Quick | PRO

クルマ販売業者向けの  
販売管理等の SaaS

# 成長目標

# 今後の売上目標

(単位:百万円)



# 行動指針

## 「クイックスタイル」

## 判断軸

- 01 長期思考
- 02 全体思考

## 業務の軸 活動の軸

- 03 PDCAを回し続ける
- 04 学び続ける
- 05 即断、即決、即実行
- 06 ファクト主義の徹底
- 07 コスト意識
- 08 構造化せよ

## 人間性 クイッカーとは

- 09 誠実であれ
- 10 感謝の想いを口に出して伝える
- 11 大胆に挑戦する、挑戦を繰り返す
- 12 圧倒的当事者意識を持つ
- 13 何事にも目的意識を持つ
- 14 まず、自責

# 経営陣

多様な経験をもつメンバーが活躍中



代表取締役社長

## 田畑 翔利

- 立命館大学卒業
- 学生時代から車関連事業でビジネスの立ち上げ、運営を行う。
- 大学卒業後、インターネット広告事業を行うベンチャー企業に入社。コンサルタントを経て、入社一年目にしてマネージャーに就任。数十億規模の事業統括を行う。
- 2017年3月退社、アフリカに滞在しビジネスプランを計画。同年 11月 SellCa株式会社を設立。
- 2021年4月にクイック・ネットワーク株式会社と合併・社名変更を行い、代表取締役を務める。



取締役 開発部部长

## 山下 恭一

- 明治大学理工学部卒業
- 2014年ワークスアプリケーションズ入社
- 設立から5年で上場、5年連続シェア No.1を獲得する同社にて、人事パッケージシステムの開発に従事。入社 3年目に、同社の中で当時最大規模の PJ責任者に抜擢
- 2018年2月 SellCa株式会社へ入社



取締役 経営企画部部长

## 廣瀬 直道

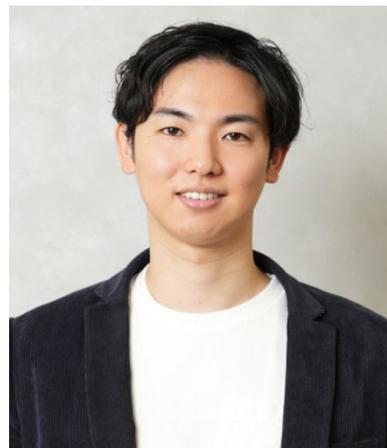
- 神戸大学卒業
- 2014年 トヨタ自動車入社
- グローバルマーケティング部署にて中東を担当
- 2020年 Arthur D Little (戦略コンサルティングファーム) 入社し、日本国内のトップクライアント及び中東企業や政府のコンサルティングに従事
- 2024年クイック・ネットワークに入社



取締役 管理部長

## 山中 慎太郎

- 関西学院大学卒業
- 2006年 PwC Japan有限責任監査法人(現)に入所し、会計監査業務の主査を経験。J. フロント リテイリングに出向し、主計業務及び財務戦略政策業務に従事。
- 有限責任監査法人トーマツ、個人会計事務所設立を経て、2023年に当社の社外常勤監査役及び社外常勤監査等委員に就任。
- 2024年7月からクイック・ネットワーク管理部部长就任。



経営企画部 / 執行役員マーケティング室長

## 坂本 悠輔

- 東京工業大学大学院修了
  - 2018年 経営コンサルティング企業 入社
- 新卒2年目の上期には約 4億円の売上を確保、同期 9名のうち唯一リーダーに任命。
- 2020年 退職後エンジニアへ転身、クイック・ネットワークに入社
- 2023年5月より執行役員、事業企画(現経営企画部マーケティング室)室長に就任



法人営業部部长

## 宮田 正博

- 早稲田大学大学院理工研究科卒業
- 2001年 三井物産株式会社入社。国内外の顧客に対する流通改革に関するプロジェクトマネージャーとして約 10年間従事。
- 広報部マネージャー、営業戦略室長、および金融事業部保険事業室次長を歴任。2021年12月よりIT企業やメーカーにおいて営業部長および執行役員を歴任。
- 2023年クイック・ネットワーク入社、法人営業営業責任者を務め、2025年4月より法人営業部長に就任。

**世界で戦える企業とともに  
創っていける仲間 を募集しています！**

**まずはお気軽に WEB説明会にご参加ください**

## 企業名

クイック・ネットワーク株式会社

## 代表

田畑翔利

## 変遷

- 2017年 SellCa(株)設立
- 2021年 クイック・ネットワーク(株)と事業統合

## 事業内容

- CtoBプラットフォーム「愛車買取オークションSellCa」
- BtoB マーケットプレイス「Quick x Quick」
- パーティカルSaaS「Quick x Quick Pro」

## 従業員数\*1

正社員114名及び取締役3名  
社外取締役3名、アルバイト50名

## 所在地

本社: 兵庫県神戸市中央区明石町44 神戸御幸ビル4F  
支社: 東京都江戸川区南葛西3-22-14 ジャネットビル3F  
店舗: 大阪府堺市美原区黒山22-1(ららぽーと堺内)



Quick x Quick  
919919.jp

Quick Quick PRO



## Purpose

**Drive the Future**

~社会や時代を更に一歩先へ前進・加速させる会社・組織~

## Vision

**日本発のグローバルプラットフォームの創造**